

Lämmön osaajalla riittää töitä

Högfors GST vahvistaa jalansijaa Euroopan markkinoilla

Leppävirta
Antti Aho

Monissa Euroopan maissa ollaan siirtymässä kiinteistökohtaisista lämmitysjärjestelmistä kaukolämpöön. Tähän saumaan iskee leppävirtalainen lämmönjakokeskusten valmistaja Högfors GST Oy, joka näkee kasvun mahdollisuudet läntisen Euroopan viennissä.

Tällä hetkellä melkein puolet Leppävirralla valmistetuista erilaisista lämmönjakokeskuksista menee vientiin. Toimitusjohtaja Antti Hartmanin mukaan tavoitteena on kasvattaa viennin osuutta selvästi yli puoleen kokonaistuotannosta.

– Ruotsi ja Norja ovat nykyisin tärkeimmät vienninmaamme, mutta kaukolämpö on kasvussa Saksassa, Ranskassa ja Englannissa. Itävaltaakin tutkitaan. Venäjän markkinat ovat tällä hetkellä pysähtyneissä.

Yritys teki ensimmäiset vientituotteensa vuonna 2007.

– Kotimaan markkinat ovat hiljentyneet. Kun vuonna 2008 rakennettiin vielä 14 000 omakotitaloa, rakennettiin viime vuonna noin 5 500 omakotitaloa. Väkinäkin se näkyi. Kerrostalojen saneeraukset ovat onneksi lisääntyneet.

Lämmönjakokeskuksia tehdään omakotitalokokoiluakasta aina suurten kauppakeskusten tarpeisiin. Valmiit tuotteet lähtevät maailmalle. Sitä ennen ne vielä dokumentoidaan ja muun muassa valokuvataan, siltä varalta että asiakasta osataan neuvoa jälkepäin, jos tarvetta ilmenee.

Avainhenkilöiden omistama yhtiö uskoo asiastaan ja panostaa tuotekehitykseen. Hiljattain Högfors GST osti RS-Partners Oyn Kouvola. Kysymyksessä ei ollut iso yri-

tyskauppa, mutta siinä mielessä merkittävä ostos, että se toi yritykseen uutta osaamista täydentämään entistä.

– RS-Partners on keskittynyt kiinteistöjen poistoilman lämmön talteenottoon. Poistoilma on suurin yksittäinen hävikki erityisesti 1970–80-luvun kerrostaloissa. Lämpö katoaa ilmanvaihdon kautta taivaalle. RS-Partners on kehittänyt talteenottopatterin, jolla pystytään vähentämään kiinteistön kaukolämmön kulutuksesta jopa puolet.

Högfors GST tekee kokonaisjärjestelmiä. – Teemme järjestelmän, joka voidaan asentaa helposti kokoonpanobisnestä ja osittain asiantuntijapalvelua.

Suunnittelun ja kokoonpanon, joka on kevyttä konepajatoimintaa, lisäksi yritys suunnittelee, konsultoi ja myy asiantuntijapalvelua. Esi-merkiksi Ateneumin taide-museon putkistosuunnittelu on Högfors GST:n käsialaa. Uusi lastensairaalaa saa kaukolämpö- ja myös kaukojähdytyslaitteistonsa Högfors GST:ltä.

– Kaukojähdytys vaatii samantyyppisen laitteiston kuin kaukolämpökin. Se on vain käänteinen prosessi.

Högfors GST perustettiin vuonna 2004 ja tuotanto käynnistyi seuraavana vuonna. Aluksi tehtiin sekä maalämpöpumppuja että lämmönjakokeskuksia, mutta pian huomattiin, että jälkimmäinen tuotantohaara vetää niin hyvin, että siihen kannattaa keskittyä.

– Maalämpöpumppuihin ei lähdetty. Pelkästään Suomessa on parikymmentä myyjää ja valmistusta on Leppävirrallakin, Hartman toteaa.

Lämmönjakokeskusten ohella tuotantoon kuuluu sekoituspiiriin, sivuvirtasuodattimien, ilman- ja lianerot-



Lämmönjakokeskukset pyritään tekemään Antti Hartmanin mukaan mahdollisimman helpoiksi asentaa.

timien sekä lämmönsiirtimien valmistusta.

Kilpailu alalla on kovaa. Suurimpia kilpailijoita ovat leppävirralainen Gebwellin lisäksi tanskalainen Danfoss ja ruotsalainen Alfa-Laval. – Kannattaako sellaisella alalla edes toimia, missä ei ole kovaa kilpailua. Yleensä siellä ei ole kysyntäkään.

Kasvu oli alkuun nopeaa. Ensimmäisen vuoden liikevaihto oli jo miljoona euroa ja henkilöstömäärä reilusti nelinkertaistui. Yrityksen viime vuoden liikevaihto oli 18,2 miljoonaa euroa. Hart-

manin mukaan tavoitteena on pysyä tasaisella kasvurallalla.

– Joinakin vuosina kasvu ei onnistu, mutta yhtenäkin vuonna ei ole tullu merkittävästi alas päin.

Henkilöstöä on noin 80, josta viitosenkymmentä tuotannossa. Toimitilat Pohjukansalon teollisuusalueella ovat omat, alun perin Hackmanin ja sittemmin Nammo Lapuan käytössä olleet.

– Hyvä täällä Leppävirralla on toimia, vaikka etäisyydet ovatkin melkoisen pitkät. Tällä seudulla saa osaavaa henkilökuntaa.

Antti Aho



Roope Halonen poraa reikää putkeen. Kokoonpano tapahtuu yhtiön omassa konepajassa.



Mauri Heiskanen käärii Ruotsiin lähtevää lämmönjakokeskusta muovikelmuun.

IKI-Kiuas kestää isältä pojalle

Teräsverkkokiuasta tehdään Pieksämäellä myös vientiin.

Pieksämäki
Aku-Pekka Mölsa

Pieksämäellä Länsiväylän varrella sijaitsevassa tehdashallissa valmistetaan tuotetta, joka löytyy aika monesta kodista.

IKI-Kiuas Oy:n valmistamien kiuukaiden vetoaika piilee isossa kivittilassa ja kivittilaa ympäröivässä verkossa.

– Jos haluaa leuhemmat lölyt, niin vettä voi heittää kiuukaan kupeseen. Kun kivien päälle kaataa vettä, niin tällöin lölyt ovat äkäisemmät, IKI-Kiuukaan yrittäjä Jarmo Mäensivu kuvailee.

IKI-Kiuukat on tehty ruostumattomasta teräksestä, mikä tarkoittaa, että niiden käyttöikä on kymmeniä vuosia. Kiuukaan ympärillä oleva teräsverkko ei kuumennu saunassa, joten hetkellinen ihokosketus ei aiheuta palovammoja. Kiuukaiden turvaetäisyys on vain 10 senttiä. Myös ilmkierro on kiuukaissa hyvä.

Kiuukat ovat käyttökunnossa noin tunnissa.

Mäensivu kertoo, ettei kiuukaita tarvitse huoltaa. Kuluvat osat täytyy vaihtaa silloin tällöin ja kivet viiden vuoden välein.

IKI-Kiuas tekee vain premium- eli laatutuotteita. Kiuukat on valmistettu suomalaisella käsityötaidoilla. Yrityksen valikoimaan kuuluu sekä sähkökiukaita että puulämmittäviä kiuukaita. Erityisesti kesämökeille menee puukiukaita.

Sähkökiukaiden osuus myynnistä on kaksi kolmasosaa.

IKI-Kiuukaiden pääasiainen kohderyhmä on yksityisasiakkaat, mutta saunan lämmittäjiä menee myös yrityksille. Kiuukaita menee myös ympäri maailmaa, kuten esimerkiksi Saksaan, Japaniin ja Venäjälle.

Pieksämäen tehtaassa pystytään räätälöimään kiuus asiakkaan mieltymysten mukaan.

– Meiltä löytyy kiuus jokaiseen saunaan. Esimerkiksi Venäjälle meni flygelinmuotoinen kiuas.



Aku-Pekka Mölsa

Kiuusmallistoon kuuluu sekä sähkö- että puulämmittäviä kiuukaita. Yritys räätälöi kiuukat asiakkaan toiveiden mukaan. Muun muassa Venäjälle on mennyt flygelinmuotoinen kiuas.



Kiuukaiden turvaetäisyys on vain 10 senttiä. Kiuukaan ympärillä oleva verkko ei kuumennu saunaa lämmittäessä niin paljon, että ihonkosketuksesta syntyy palovammoja.

Kiuukaita löytyy eri tehoissa, 3,3–80 kilowatin välillä.

Yritys on myynyt parhaimmillaan noin 4 000 kiuusta vuodessa. Taantuman takia tahti on hieman hiipunut. Suurin osa Suomen kiuukaista menee Etelä-Suomeen.

– Se johtuu siitä, että siellä

Fakta Kolmen yhtiön fuusio

IKI-Kiuas Oyn liikevaihto vuonna 2014 oli kokonaissuudessaan noin kaksi miljoonaa euroa. **Yritys työllistää** 12 henkeä, joista seitsemän on Pieksämäellä ja viisi Helsingissä. **Nykyinen** IKI-Kiuas Oy muodostui vuonna 2014, kun IKI-Kiuas Oy, J.K Roster Oy ja Kajosauna Oy yhdistyivät. **Mäensivu** perusti J.K Rosterin jo vuonna 1988, mutta toimialana ei ollut kiuukat, vaan yritys teki alihankintaita ja laitetuotteita insinööri-toimistoille ja tehtaalle.

rakennetaan, Mäensivu kertoo. IKI-Kiuukaita myydään useissa eri rautakaupoissa ja tilauksia tulee koko ajan eri puolilta Suomea. IKI-Kiuukaiden valmistus ja logistiikka sijaitsevat Pieksämäellä, myynti ja noutovarasto Helsingissä.

Vaikka kiuas on yrityksen päätuote, niin Pieksämäen tehtaalla valmistetaan niiden lisäksi saunomiseen liittyviä oheistuotteita, kuten kauhoja,

kauluksia ja sankoja. Lisäksi yritys tekee hapon kestävästä ruostumattomasta teräksestä putkistoja, terästäitä ja rakennuspuolelle kaitteita. Yritys tekee myös muun muassa elintarviketeollisuuden siirtovaunuja.

– Teimme paljon töitä paperitehtaille ennen kuin alkoi tämä huono aika. Mäensivun mukaan ei ole mikään mahdollisuus, että yritykselle tulisi työtehtäviä Varkauteen myös jatkossa.



IKI-Kiuas Oy valmistaa erimuotoisia kiuukaita. Kulmakiuas on nykyään suosittu. – Se mahtuu pieneen tilaan, kertoo Jarmo Mäensivu.

JS KONEISTUS OY
Savenvalajantie 2 B, Pieksämäki

Koneiden ja laitteiden kunnossapito
Koneistustyöt
Hitsaustyöt
Huolto

p. 0400 984 623

SAVONIA AVAINAMK VARKAUS

ENERGIATEKNIIKAN OPINTOJA AVOIMEN AMMATTIKORKEAKOULUN KAUTTA

Avoin ammattikorkeakoulu on juuri Sinua varten, sen kautta voit:

- päivittää työelämässä tarvitsemaasi asiantuntijuutta,
- laajentaa osaamistasi uusille alueille,
- hakeutua myöhemmin ammattikorkeakoulututkinto-opiskelijaksi tai
- harrastaa opiskelua monimuotoisissa oppimisympäristöissämme.

Avoimessa ammattikorkeakoulussa on tarjolla

- yksittäisiä opintojaksoja
- useamman opintojakson muodostamia opintokokonaisuuksia
- polkuopintoja, räätälöityjä opintoja

Tutustu koulustarjontaamme!
Kursit alkavat syys- ja tammikuulla.
<http://portal.savonia.fi/amk/hakijalle/>
avoin-ammattikorkeakoulu/koulustarjonta

Lisätietoja ja yhteyshenkilö, Varkaus
Marja Ronkainen
puh 044 785 6753
marja.ronkainen@savonia.fi

Savonia-ammattikorkeakoulu | Avoin AMK PL 1000, 78211 VARKAUS | WWW.SAVONIA.FI/avoiv

SAVONIA Pohjois-Savon liitto tukee maakunnan menestystä Varkaus
Vipuvoimaa EU:lta 2014–2020

TEKNOLOGIA-ALAN PALVELUITA KEHITTÄMÄSSÄ

KOLA – KOETOIMINNALLA LIIKETOIMINTAA
Toteutusajaksi 1.3.2015 – 31.12.2016

Tavoitteena on käyttöönottaa energiaturvakeskukseen aiempien hankkeiden aikana hankittu tutkimuslaitteisto ja tuoda polttotekniikan koe-ympäristö alueen yritysten käyttöön. Koeajokset toteutetaan hankkeeseen osallistuvien yritysten tarpeiden pohjalta.

Kohderyhmää ovat Pohjois-Savon yritykset, joiden tuotteet ja palvelut ovat polttotekniikkaan, päästöjen hallintaan tai sähköntuotantamiseen liittyviä sekä laitoimijat ja -toimittajat, joiden tuotantoympäristö perustuu leijuritekniikkaan tai polttoon tulitortti-tuliputki -kattilassa.

Hanketta toteuttavat yhteistyössä Savonia-ammattikorkeakoulu ja Lappeenranta teknillinen yliopisto

PYREUS – PYROLYYSIÖLJYIHIN PERUSTUVIEN ENERGIARATKAISUJEN KEHITTÄMINEN JA ARVIOIMINEN
Toteutusajaksi 1.10.2015 – 30.9.2017

Hankkeen tavoitteena on mm. tuottaa yritysten tarvitsemaa uutta tietoa ja osaamista liittyen uusiutuvien pyrolyysiöljyjen hyödyntämiseen energiantuotannossa, ml. pyrolyysiöljyjen käytettävyyttä, savukaasupäästöjä ja päästöjen puhdistusratkaisut.

Hanketta toteuttavat yhteistyössä Itä-Suomen yliopisto ja Savonia-ammattikorkeakoulu.

Lisätietoja molemmista hankkeista: TKI-asiantuntija Petteri Heino puh. 044 785 6759, petteri.heino@savonia.fi uusituvaenergia.savonia.fi

SAVONIA-AMMATTIKORKEAKOULU | OPISKELIJANKATU 3, 78211 VARKAUS | WWW.SAVONIA.FI

SAVONIA Koulutuksen esittely ke 25.11.2015 klo 14

- Varkaus (Savonia amk, luokka C3022)
- Kuopio (TE-toimisto, Asemakatu 38-40A)
- Iisalmi (TE-toimisto, Karjalankatu 3)

TE-palvelut tjänster | services

Haluatko teollisuuden myynnin osaajaksi? Erityisalan internet-markkinointi?

TEOLLISUUDEN MYYNTI- JA PROJEKTIOSAAMINEN -koulutus

Omaatko teknisen koulutuksen ja haluat uudelle uralle ja uudella työllä? Tutustu teollisuuden myynti- ja projektiosaamiseen helpolta? Jos vastasi kyllä, niin olet etsimämme henkilö. Koke-musta markkinoinnista tai myynnistä ei tarvita. Verkkoilke-toiminnassa ei tarvita henkilökohtaisen myyntityön valmiuksia.

Paikka: Savonia - ammattikorkeakoulu Varkaus, Opiskelijankatu 3
Aika: 22.1.2016-22.9.2016
Tavoite: Oppia uutta ja edistää työllistymistä uudella työllä

Haku-aika: 20.12.2015 mennessä työvoimatoimiston kautta tai osoitteessa: www.te-palvelut.fi

Lisätietoja: www.mol.fi/koulutus/ tai <http://portal.savonia.fi/amk/fi/hakijalle/> tyovoimatoimisto/koulustarjonta

Tai: Petteri Heino puh. 044 785 6759, petteri.heino@savonia.fi

SAVONIA-AMMATTIKORKEAKOULU | PL 1000, 78211 VARKAUS | WWW.SAVONIA.FI

Lujitemuovin erikoisosaaja

www.ekinmuovi.fi

Virtaalamentie 5-7, Virtaalampi p.020784700

Metallin erikoisosaaja

www.rstlapit.fi

Teknologia teollisuus

Keski-Savon Teknologia-teollisuus ry • METELI

OHUTPELTITYÖT
mittatilauksesta

- Ilmanvaihtokanavat ja -osat
- Rakennuspeltiä
- Konehuoneet
- Piipunhatut

PIEKSAMÄEN KANAVATARVIKE OY
Vanha Mikkelintie 24a, 76150 Pieksämäki, puh. (015) 348 790
kanavatarvike@kanavatarvike.fi – www.kanavatarvike.fi

LASERLEIKKAUS
SÄRMÄYS
PORAUS JA HITSAAUS
KIERTEYTYS

SUOMILASER LEIKKAA

Korkealaatuinen laserleikkau- ja jatkojalostuspalvelujen tarjoaja Suomessa. Laadukkaasti ja oikea-aikaisesti.

SuomiLaser Oy
www.suomilaser.fi

SUOMILASER Oy, Hallipussi 6, 76100 Pieksämäki
info@suomilaser.fi, Puh: +358 (0)50 5552 888