



KORPIKONEPAJAN KANSAINVÄLISTYMISEN TARINA



U-CONT OY

- ✔ Perustettu 1966
- ✔ Perheyrittäjä
- ✔ Työllistää 80 Suomessa 43+15 (Omat+vuokra) sekä 5+15 Puolassa. Yht. 70-80 hlöä
- ✔ Pääkonttori Joroisissa
- ✔ Tytäryhtiö Krakovassa Puolassa
- ✔ Liikevaihto 2020 12m€, josta vienti Suomesta n. 3m€ ja Puola n. 3m€
- ✔ Kasvu 2020 n. 20% (Taistelu koronaa vastaan onnistunut-----vielä)
- ✔ Tulostaso ollut 1-3% ja hitaasti kasvava => Vielä paljon työtä tuottavuuden suhteen!

+ CONCEPT
DEVELOPMENT

+ DESIGN

+ PRODUCTION

+ LOGISTICS

+ INSTALLATION

+ AFTERSALE
SERVICES



Mistä me arvon teemme?

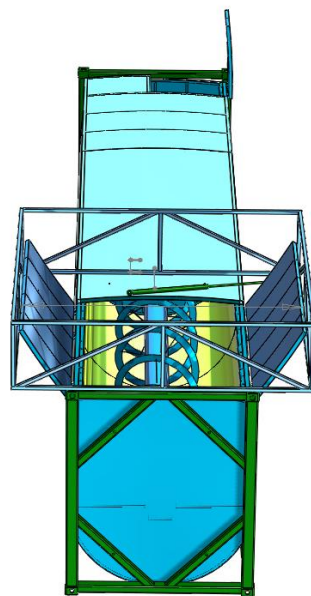
Palvelut?

+ CONCEPT DEVELOPMENT + DESIGN + PRODUCTION + LOGISTICS + INSTALLATION + AFTERSALE SERVICES

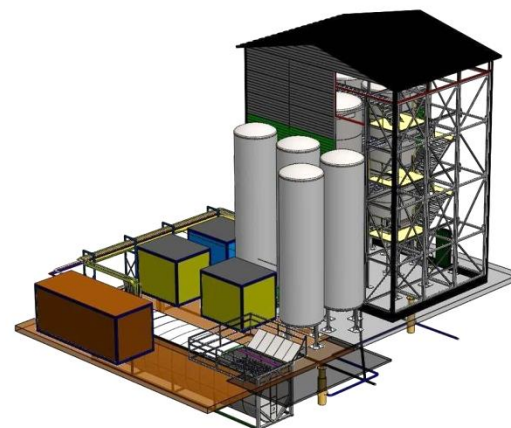
Tuotteet?



Jakelujärjestelmät



Varastojärjestelmät



Prosessijärjestelmät



**LIIKEIDEA =
LISÄARVOA PÖNTTÖÖN**

PERUSKOMPONENTTI: SÄILIÖ

> Arvo noin 16 000€



+ CONCEPT
DEVELOPMENT

+ DESIGN

+ PRODUCTION

+ LOGISTICS

+ INSTALLATION

+ AFTERSALE
SERVICES



LISÄTÄÄN ÄLYÄ:

- › Design ja visuaaliset rakenteet
- › Projektin johtaminen
- › Lokinsiipikatos
- › Putkisto
- › Valaistus
- › Sähköistys
- › Logistiset palvelut
- › Vuototurvarakenne
- › Varastokontti
- › Betonilaatoitus
- › Paloeristys
- › Luotisuusojaus
- › Pohjavesien suojausjärjestelmä
- › Polttoainevarioitavuus

+ CONCEPT
DEVELOPMENT

+ DESIGN

+ PRODUCTION

+ LOGISTICS

+ INSTALLATION

+ AFTERSALE
SERVICES





LOPPUTULOS 160 000 €

Dia 6 Euro



CONT
Smart green solutions

U-CONT OY

Esityksen sisältö:



- ✔ Tarina Norjasta joka on ollut menestys
- ✔ Tarina Ruotsista joka ei ole ollut menestys
- ✔ Tytäryhtiö Krakovassa Puolassa ja sen tarina
- ✔ Businekset veli venäläisen kanssa
- ✔ Oliko Ameriikassa kultaa entä Afrikassa?
- ✔ Vientikaupan viisastelua

+ CONCEPT
DEVELOPMENT

+ DESIGN

+ PRODUCTION

+ LOGISTICS

+ INSTALLATION

+ AFTERSALE
SERVICES



1. TARINA NORJASTA

U-CONT NORJASSA LYHYT HISTORIA

- ✔ Muurikkakauppaa laman aikana (1990-1994)
- ✔ Vuokravientipäällikkö ja yhteismarkkinointi (1994)
- ✔ Säiliöitä Essolle ja kilpailu hinnalla (1995-1997)
- ✔ Ensimmäiset jakeluasemat (1997-1999)
- ✔ 10 vuotta kärsivällisyyttä ja säännöllisiä kontakteja (1999-2009)
- ✔ **Asiakkaan ongelman ratkaisu (2009)=>**
- ✔ Pitkäjänteinen työ kehittämiseksi
- ✔ Vaikea vetyprojekti joka räjähti käsiin
- ✔ Tarinan sadas asema toimitettiin lokakuussa 2020
- ✔ =>
 - ✔ Tarinaa ei pystytty toistamaan 2020 pesuasemissa vaan Tanskalaiset vei voiton 😞

+ CONCEPT
DEVELOPMENT

+ DESIGN

+ PRODUCTION

+ LOGISTICS

+ INSTALLATION

+ AFTERSALE
SERVICES

Asiakkaan ongelmat jotka ratkaistiin

- ✔ Kapasiteettipula ja suuret kustannukset työvoimapulasta johtuen
- ✔ Offshoren ulkopuolella heikommin kehittynyt insinööriosaaaminen
- ✔ Vanhentunut infra
- ✔ Rahoo vois olla evväänä, mutta kilpailukin on kovvoo ja tuottamaan se raha pitäisi saada

+ CONCEPT
DEVELOPMENT

+ DESIGN

+ PRODUCTION

+ LOGISTICS

+ INSTALLATION

+ AFTERSALE
SERVICES

Mikä tapa löydetään asiakkaan kysymysten ratkaisuun?



U-Contin ratkaisu oli keskittää voimat uusien konseptien kehittämiseen

BUSINESS CONCEPTS

Uno-X Light

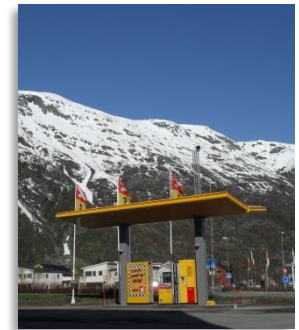
Overall costs decreased by 15 %

Minimized construction time from 45 to 10 working days=> 5 days done

Company's internal savings over 30 % compared to former model to operate

Estimated overhaul cost savings more than 30 %

Attractive visual appearance



+ CONCEPT DEVELOPMENT

+ DESIGN

+ PRODUCTION

+ LOGISTICS

+ INSTALLATION

+ AFTERSALE SERVICES


CONT
Smart green solutions

VISUAL CONCEPTS

Uno-X Diesel

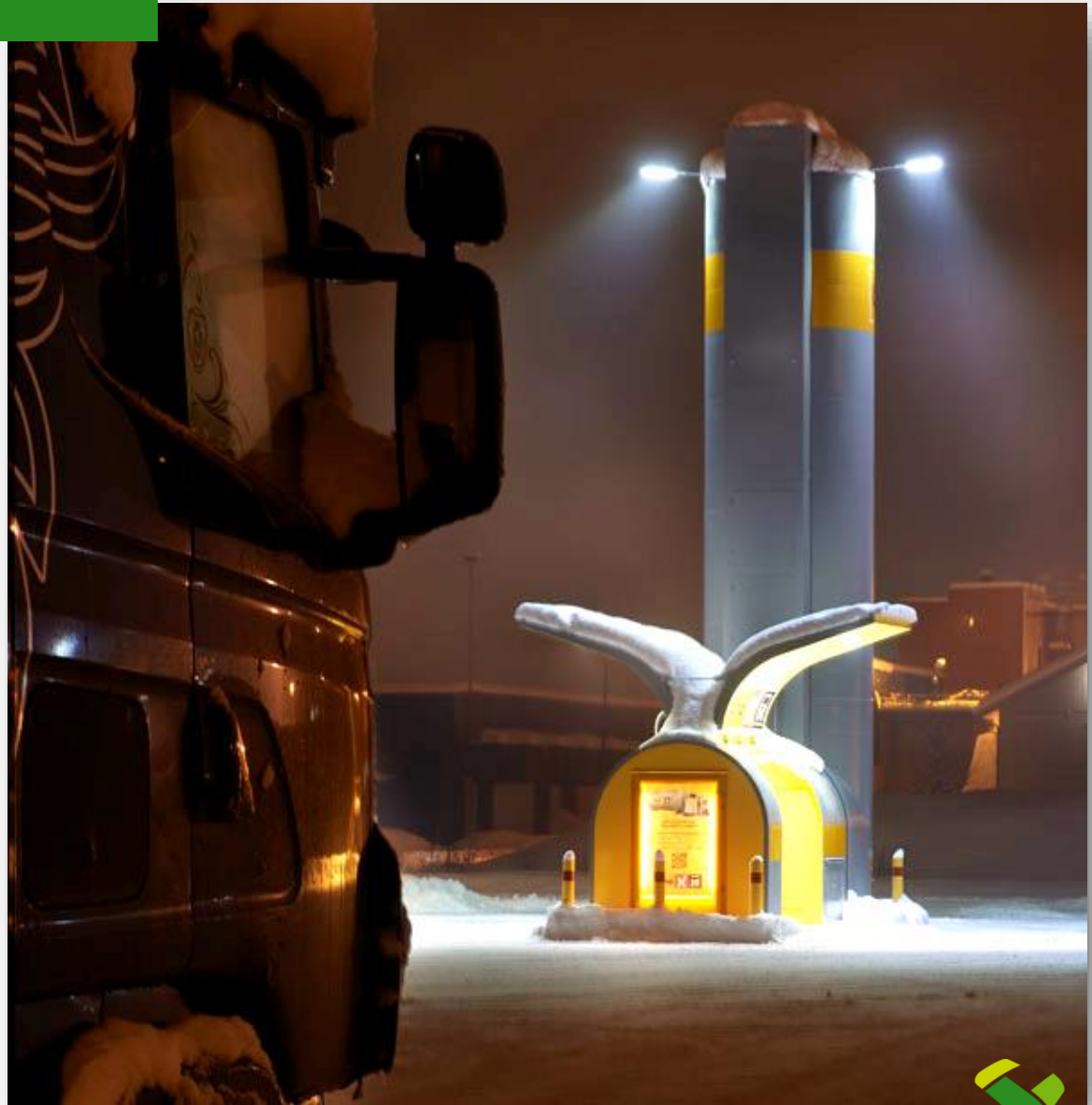
Decreased costs with minimized groundwork and footprint

Increased safety level with fire and impact protection

Visually unique and outstanding with gullwing canopy

No need for separate advertisement totem

Cost saving with less vapours and stable temperature.



+ CONCEPT DEVELOPMENT

+ DESIGN

+ PRODUCTION

+ LOGISTICS

+ INSTALLATION

+ AFTERSALE SERVICES

- Laatuvaatimukset korkealla
- Jos mokaan niin lähtö on nopea
- Mukavaa ja positiivista yhteistyötä
- === → Vain tulokset ratkaisee lopulta



+ CONCEPT
DEVELOPMENT

+ DESIGN

+ PRODUCTION

+ LOGISTICS

+ INSTALLATION

+ AFTERSALE
SERVICES



2. TARINA RUOTSISTA

TARINA

- ✔ Ensimmäiset kaupat välikäsien kautta 80-luvulla
- ✔ Muurikassa onnistuttiin 90-luvulla
- ✔ Jakeluasemakauppa aloitettiin 1995
- ✔ Tuloksena 5 myytyä asemaa 25 vuodessa ☹️
- ✔ Paras vuosi oli 1 milj.€ Shell perussäiliöitä ilman lisäarvoa
- ✔ Myyntitoimisto Tukholmaan => Myynti romahti
- ✔ Pidetään yllä lupia
- ✔ Satunnaista säiliökauppaa alle 100t€/vuosi



MIKÄ MÄTTÄÄ RUOTSISSA

- ✔ Kieli
- ✔ One man band
- ✔ Myyntitoimiston rekrytointi
- ✔ Tukiorganisaatio tai sen puute
- ✔ Halpaa komponenttia ostetaan, mutta järjestelmät vaatii suhteet ja tiimin



CONCEPT
DEVELOPMENT



DESIGN



PRODUCTION



LOGISTICS



INSTALLATION



AFTERSALE
SERVICES





3. TYTÄRYHTIÖ KRAKOVAAN PUOLAAN

PUOLA JOINT VENTURESTA TYTÄRYHTIÖKSI

- ✔ 2000 perustettu Joint Venture U-Cont MM Sp.zoo
- ✔ Aloitettiin suomalaisella johtajalla ja 4kk jälkeen vaihdettiin puolalainen
- ✔ Ensimmäinen kolme vuotta hidas alku
- ✔ Neljäs vuosi suuri kauppa ja -voitot
- ✔ Siihen laiskistui ja meni perussuorittamiseksi
- ✔ Kumppanin MM Petron pois jääminen
- ✔ Uusi tj. ja strategian muutos
- ✔ Nopeutuva mutta vaihteleva kasvu
- ✔ Nyt kannattava n.3milj.€ yksikkö n.20 vuotta perustamisesta



AJATUKSIA

- ✔ Uran suurin virhe olla lähtemättä mukaan suureen Puolan tuotantoon vähemmistöosakkaana v.1999 kun suurten voittojen ovi auki
- ✔ Kumppanin vaikeuksien suuri merkitys
- ✔ Herrasmies ei Puolassa pärjää

+ CONCEPT
DEVELOPMENT

+

DESIGN

+

PRODUCTION

+

LOGISTICS

+

INSTALLATION

+

AFTERSALE
SERVICES



4. VENÄJÄNMAA ANTOI LAPSILLEEN....

VARHAISHISTORIA

- ✔ Vienti Neuvostoliittoon alkoi 1981
- ✔ Muurikan menestys sinetöitiin Moskovon baarissa kännissä
- ✔ Viikkojen matkat raskaita erityisesti maksalle
- ✔ Myytiin yli 200 asemaa villeinä idänkaupan vuosina



+ CONCEPT
DEVELOPMENT

+ DESIGN

+ PRODUCTION

+ LOGISTICS

+ INSTALLATION

+ AFTERSALE
SERVICES

VALLAN UUSJAKO



- ✔ Tummakulmaiset miehet tuli ostamaan asemia konepistoolimiehet mukanaan messuilla
- ✔ Pojat löytävät itkettävän yllätyksen Joroisista
- ✔ Maine kasvoi ja asemia alkoi taas mennä 1996
- ✔ Kimppatoimisto Moskovaan tamperelaisten kanssa
- ✔ Allekirjoitettiin sopimus tehtaasta Moskovasta itään ja unelmat suuresta kasvusta
- ✔ Kolmen päivän päästä maailman kuva ja arvojärjestys muuttui
- ✔ Homma kutistui kun luotto puuttui
- ✔ Odotellaan nyt kahdettakymmenettäkolmatta vuotta jos WTO-säännöt alkaisi viimenikin päteä ☹️

+ CONCEPT
DEVELOPMENT

+ DESIGN

+ PRODUCTION

+ LOGISTICS

+ INSTALLATION

+ AFTERSALE
SERVICES



5. KAUAS KULTAA VUOLEMAAN - ALOITETAAN AASTA

TARINA AMERIIKASTA

- ✔ Ajatus lisenssien myynnistä
- ✔ Patentti ja suuri huomio superyhtiöissä
- ✔ Archie Bunker kylässä
- ✔ Systemaattinen markkinakartoitus yhdessä Ulkomaankauppaliiton kanssa
- ✔ Löydettiin hyvä kumppani
- ✔ Homma lähti liikkeelle näyttävästi
- ✔ Kumppani myytiin ja ne meni pörssiin
- ✔ Kravattiekonomit kusi keikan avaruusajatuksilla

Factory-made modular system
Uni-Contain:

New Design for Service Stations

By Dennis Lewis

What would you call it? Several weeks ago, contractors in just 15 minutes, an engineering firm made a design, a design, a design, and a design... complete with canopy, equipment, structure, and layout... were all and here it is, ready to be built. The first 15 installation of a modular gas station was completed in September of the first week of the month.



The Uni-Contain is suitable for the industry to be flexible. It applies to the Uni-Contain on a large scale.
Etusivun juttu U-Contista USA:n alan ykköslehdessä.



Shellille tehty USA:n ensimmäinen
robotitankkausasema Indianapoliksessa
1998

+ CONCEPT
DEVELOPMENT

+ DESIGN

+ PRODUCTION

+ LOGISTICS

+ INSTALLATION

+ AFTERSALE
SERVICES

CONT
Smart green solutions

AFRIKKA TULEVAISUUDEN MANNER?

✔ Ihmeellinen internet.

Toimiiko markkinointistrategiana kun istuu kuusen juuressa keskellä metsää ja odottaa?

✔ Voiko joku tehdä aseman kolmessa päivässä?

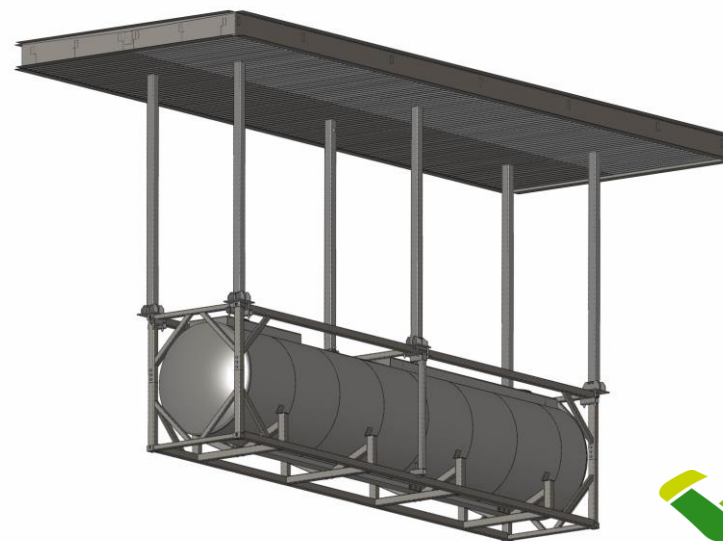
✔ Hashi Kenian kakkonen haluaa Suomeen Marraskuussa?

✔ Kumppanuus ja mahdollisuudet

✔ Eikun Afrikkaan ihmettelemään

✔ Mikä olisi sopiva konsepti

✔ Eväät loppuvat



+ CONCEPT
DEVELOPMENT

+ DESIGN

+ PRODUCTION

+ LOGISTICS

+ INSTALLATION

+ AFTERSALE
SERVICES



5. VIISASTUUKO VIENTIKAUPASSA?



NORJAN OPIT

- HINTAKILPAILUKYKY
- Pitkäjänteisyys
- Ihmissuhteet
- Logistiikka ja sen osaaminen
- Laajat kokonaisratkaisut
- Paikallisen työn minimointi



PITKÄN KIERROKSEN OPIT

- ✔ Jaksaa painaa pitkään ja vielä pidempään!
- ✔ One man band ei yleensä toimi
- ✔ Jokaisella maalla ja asiakkaalla on oma tapansa ja tarinansa
- ✔ Suuria voimia vastaan ei kannata taistella
- ✔ Kilpailukyvyttömyyttä ei mikään lipeväkielinen myyntimies tai markkinointi voita
- ✔ On niin monta tapaa kusta keikka
- ✔ Opettele nauttimaan epäonnistumisista (=oppimisesta) koska onnistumisia on niin harvoin
- ✔ Uskalla olla oma itsesi
- ✔ Tarinoiden voima kasvaa nettiaikana. Joku voi Afrikan palmun alla ihailla salaa sinua 😊

+ CONCEPT
DEVELOPMENT

+ DESIGN

+ PRODUCTION

+ LOGISTICS

+ INSTALLATION

+ AFTERSALE
SERVICES

KIITOS!



Jari Sistonen ja Sonja Sistonen | Oy U-Cont Ltd

26.-27.10.2016